



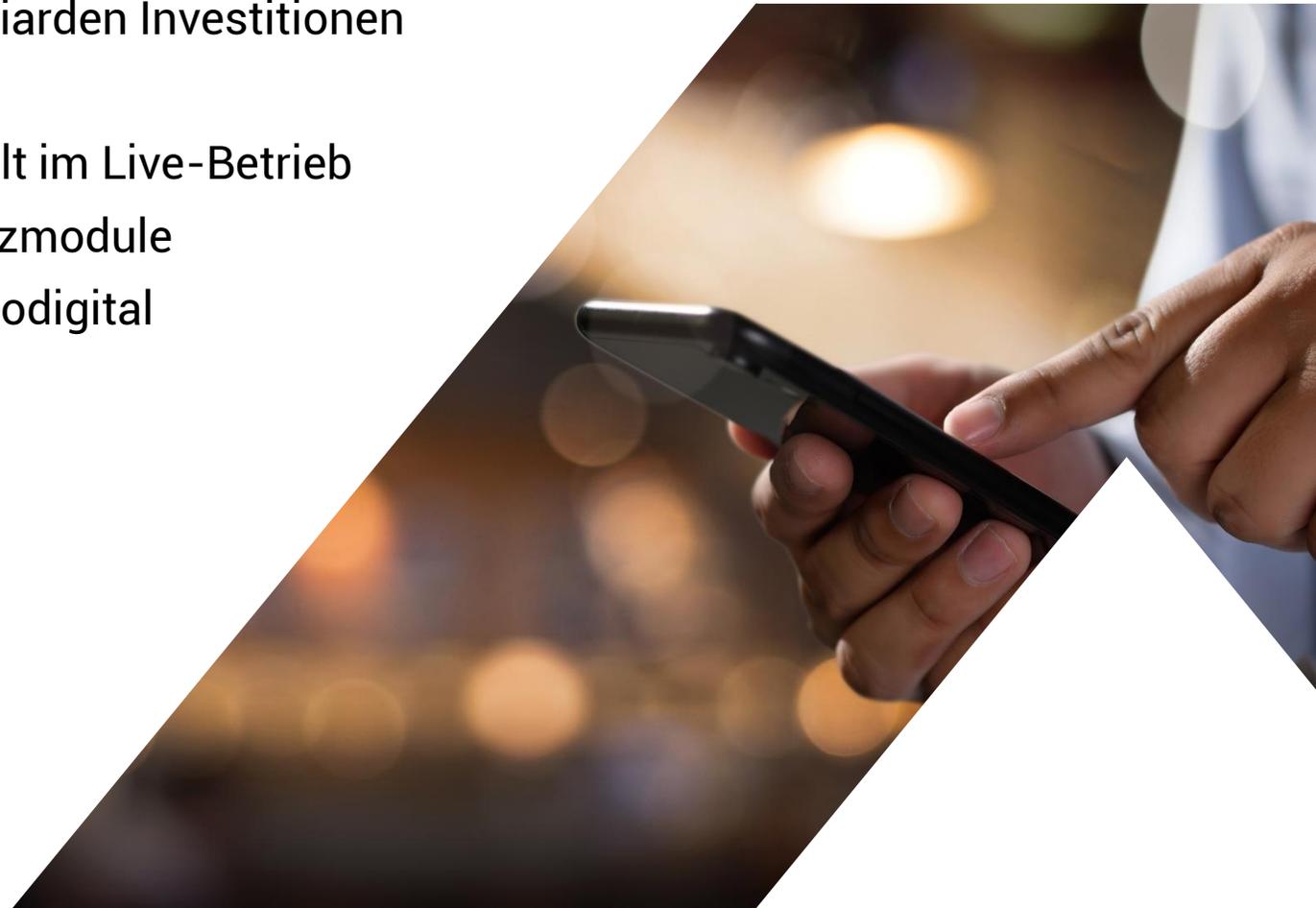
NEODIGITAL

STEPHEN VOSS
CO-FOUNDER / CEO

"Neodigital als Vorreiter: Zukunft und Chancen der InsurTechs in der Plattformökonomie"

AGENDA

- Wir sind Neodigital
- Der Markt hat Ansprüche – Wir haben die Lösungen
- Traditionelle Versicherer scheitern an der Transformation
- Veraltete IT bremst Digitalisierung trotz Milliarden Investitionen
- Unser gesamtes Angebot an den Markt
- IaaS: Echte SaaS von Experten ausentwickelt im Live-Betrieb
- Vertiefung IaaS: Unsere einzigartigen Zusatzmodule
- Starke Partner und Finanzinvestoren der Neodigital



WIR SIND NEODIGITAL – DER DIGITALE TAKTGEBER DER DEUTSCHEN VERSICHERUNGSBRANCHE

Neodigital AG - Übersicht

- Neodigital ist ein von der **BaFin lizenzierter** SHU (Schaden-, Haftpflicht-, Unfall)-Versicherer, dessen Herzstück die marktführende **Insurance-as-a-Service-** (IaaS) Technologieplattform ist.
- Darüber hinaus betreibt die Neodigital gemeinsam mit der HUK-COBURG einen Kfz-Risikoträger, die Neodigital Autoversicherung AG (kurz: NDA). Die NDA basiert vollständig auf **Neodigital's IaaS-Lösung**.
- Wir bieten unseren B2B-Kunden hochmoderne IaaS-Funktionen in einem **modularen Ansatz über die gesamte Versicherungswertschöpfungskette** hinweg.
- Auf diese Weise können traditionelle Versicherer >10 Jahre IT-Entwicklungszeit einsparen und sofortige **Automatisierungsangebote von >70 %** und eine **sofortige Kostenentlastung von ~50 %** ihres Kernproblems genießen: der IT- und Verwaltungskosten.
- Bereits heute unterstützt Neodigital einige der führenden deutschen Versicherungsunternehmen:



die Bayerische



WIR SIND NEODIGITAL – DER DIGITALE TAKTGEBER DER DEUTSCHEN VERSICHERUNGSBRANCHE

Unternehmens KPIs:

>560.000 (+30% YoY)
Endkunden

>150
Aktive Produkte

€35,5 Mio. (46% YoY)*
Total ARR 2024

€287.833
Umsatz pro FTE YTD

Industrievergleich:

Neodigital

vs.

Markt

6.5% (Ziel zum Jahresende 2026)
Betriebskosten

14.2%
Marktschnitt Betriebskosten

70.7%
Prozessautomatisierung

~10-20%
Prozessautomatisierung

DER MARKT HAT ANSPRÜCHE – WIR HABEN DIE LÖSUNGEN

Eine aktuelle **Marktstudie**¹ hat vier **zentrale Treiber** für **technologischen Innovationsbedarf** in der deutschen Versicherungslandschaft herausgearbeitet. Unser **Insurance-as-a-Service** Lösung bietet das **passende Angebot**.

Verbesserung Effizienz und Prozesse

- **100%** digitale Prozesse
- **Über 70%** automatisierte Prozesse
- **Intelligente Vernetzung** von regelbasierten Prozessen mit KI-Agenten

Time-to-market & Neue Geschäftsmodelle

- Moderner **Produkt Konfigurator** auf Klausel Ebene
- Neodigital als Vehikel für **neue Sparten, Produkte** oder **Vertriebswege**
- Produktkreationen innerhalb **von Minuten & Go-Live** neuer Tarife **innen 48h**

Strategische Ausrichtung

- **Enorme Innovationskraft** durch **Neo-KI-Lab**, welches **proprietäre Lösungen** entwickelt
- **Sicherstellung** der **Zukunftsfähigkeit** aller Plattformpartner durch **tägliche Updates & IT-releases**

Modernisierung Tech-Stack & Ausbau MA-Skills

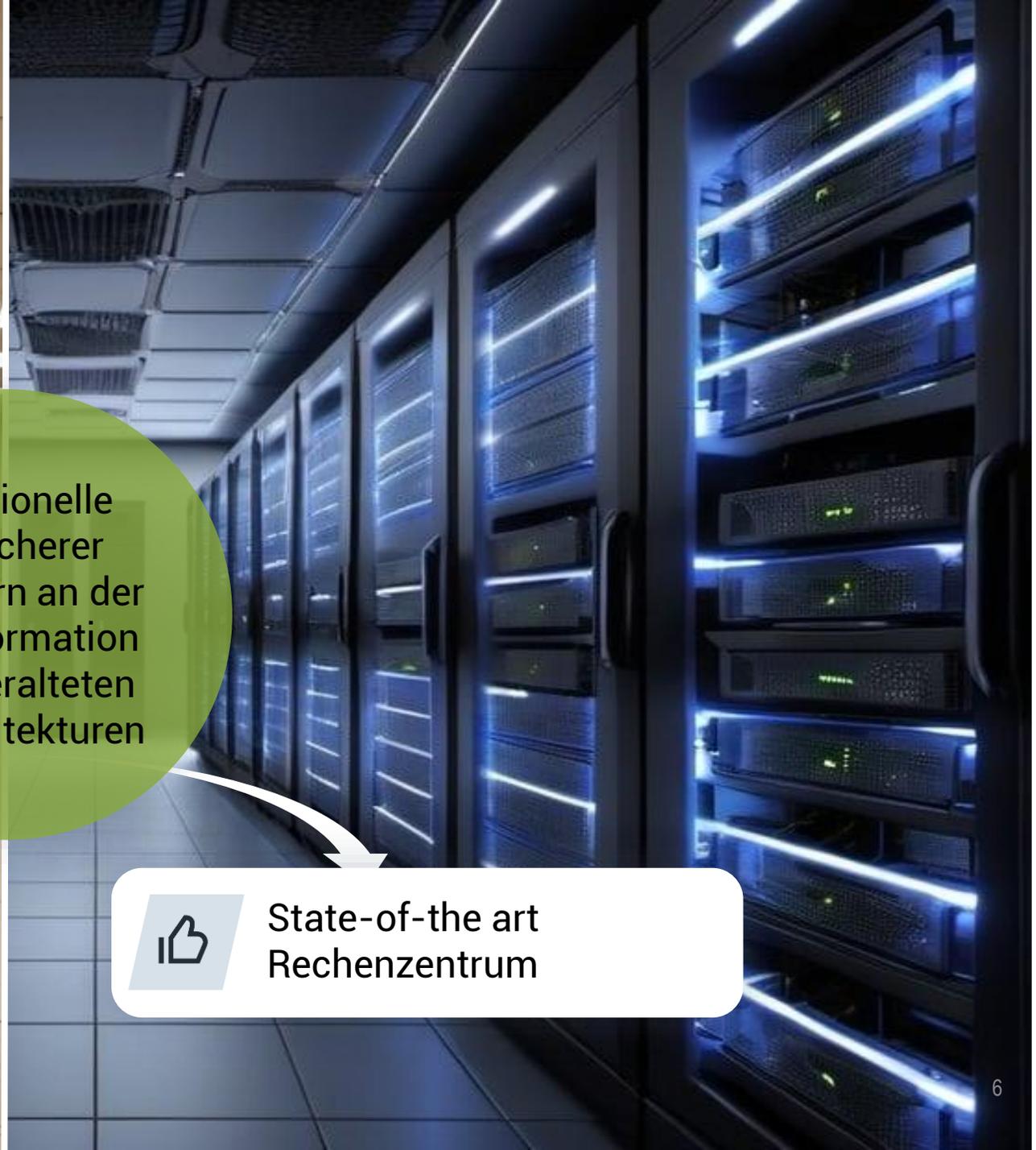
- **State-of-the-Art Techstack** in hybrider Cloud
- Einfache Integration durch **APIs**
- **Joint-Development** der Plattform mit unseren Partnern und **ihren Mitarbeitern**



Rechenzentrum mit
IT-Altlasten



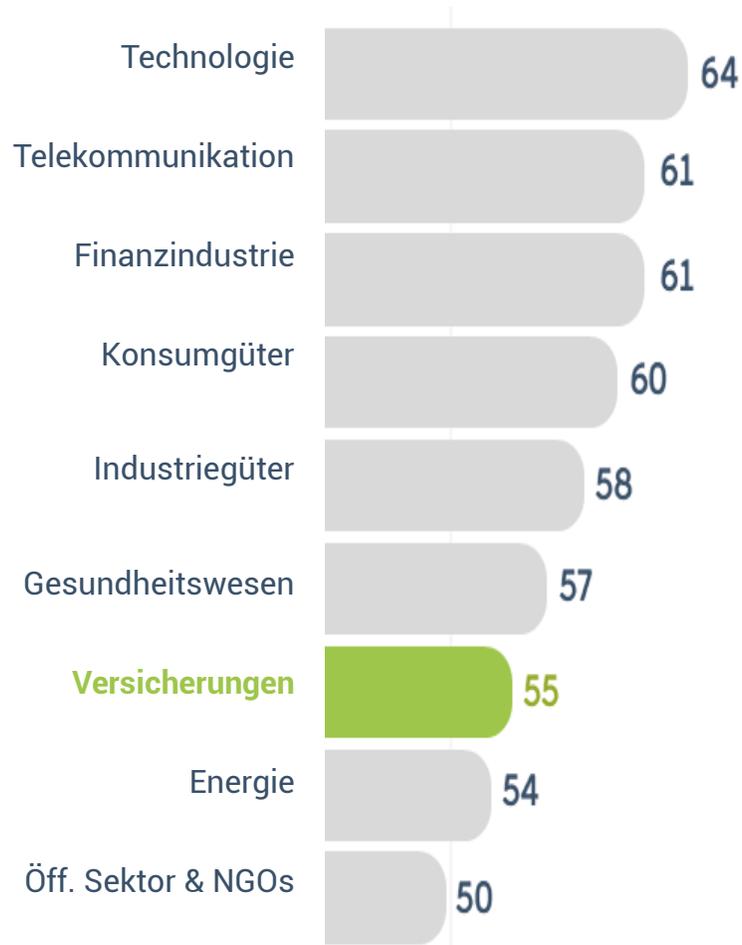
Traditionelle
Versicherer
scheitern an der
Transformation
ihrer veralteten
IT-Architekturen



State-of-the art
Rechenzentrum

VERALTETE IT BREMST DIGITALISIERUNG TROTZ MILLIARDEN INVESTITIONEN

Digital Acceleration Index (BCG, 2022)



Trotz über 31 Mrd. € IT- Ausgaben (GJ 17-22) bleibt die Versicherungsbranche digital weit zurück - alte Systeme bremsen die Entwicklung

Grund 1: Unhaltbare Kostenstrukturen
 Traditionelle Versicherer sind mit teuren Verwaltungs- und IT-Kosten belastet

Grund 2: Defizitäre Datenqualität
 Fehlende Datenqualität verhindert den Einsatz von KI und Analysen

Grund 3: Zunehmender Wettbewerbsdruck
 Zusätzliche Bedrohung durch technikaffine Branchenfremde.

UNSER GESAMTES ANGEBOT AN DEN MARKT

Lizenzierte SHUK- Wertschöpfungskette

- Produkt-entwicklung
- Marketing & Vertrieb
- Vertrags-
management
- Schadens-
management
- Abrechnung & Payment
- Regulatorik & Compliance

SaaS Kernmodule „Unser IaaS“

Bestands-
System

Schadens-
System



Optionale Assekuradeurs Leistungen

Kfz
Versicherung

Flotten
Versicherung

Haftpflicht
Versicherung

Hausrat
Versicherung

Gebäude
Versicherung

Unfall
Versicherung

Fahrrad &
GGG-Versicherung

bKV nach Art
der Schaden

Rechtsschutz
Versicherung

First & Second
Level Support

+ Weitere Option White-label Risikotragung

Haftpflicht
Versicherung

Hausrat
Versicherung

Gebäude
Versicherung

Unfall
Versicherung

Fahrrad
& GGS
Versicherung

Kfz
Versicherung

Unsere **Wertschöpfungskette** wurde als **SaaS-Modul** **designed** und ist gebündelt per **API anbindbar**

Wir bieten unseren Partnern neben unserem **hochautomatisiertes Bestandsführungssystem / Schadenssystem optional** auch den dazugehörigen **First & Second Level Support**, sowie **aktiven Vertrieb durch Neodigital**. Durch unseren Zugang zu zwei Risikoträgern, können wir zudem auch die Risikotragung in selektiven Sparten übernehmen. Die White-Label Fähigkeit besteht in allen Bereichen.



IAAS: ECHTES SAAS VON EXPERTEN AUSENTWICKELT IM LIVE-BETRIEB

SaaS-Angebot

Bestands-
System



Schadens-
System



Definition: Insurance-as-a-Service

Wir sind der **einzigste echte Versicherungs-SaaS-Anbieter** im **deutschen Markt**. Unsere Lösungen sind bereits seit **Acht Jahren** im **Live-Betrieb** und werden täglich geupdated und verbessert auf zwei Risikoträgern, was die regulatorische Exzellenz unterlegt. Unsere **Module** und **Prozesse** sind **exemplarisch für fachliches Design**, da sie von Versicherungsexperten designed, betrieben und weiterentwickelt werden. SaaS konsequent zu Ende gedacht, wir nennen es **Insurance-as-a-Service**.

Unser USP

Regulatorische Exzellenz

- Erfüllung sämtlicher regulatorischer Anforderungen
- Operative Leitung von zwei Risikoträgern
- Live-Betrieb bei 5 Kunden

Fachliche Exzellenz

- Abdeckung aller Prozesse der SHUK-Wertschöpfungskette
- Automatisierungsquoten von >70% (>85% in der Spitze)
- Von mehr als 35 Versicherungs-IT-Experten entwickelt

VERTIEFUNG IAAS: UNSERE EINZIGARTIGEN ZUSATZMODULE

SaaS-Kernmodule

Inkludierte Umsysteme

Weitere Inklusionen

Bestands-System



Produktsystem

Selfservice
Web APP

Inkasso /
Exkasso

Realtime
Controlling

Druck / DMS

Provisions-
abrechnung

Angebots-
system

Live-
dashboards

1st & 2nd Level
Support

Schadens-System



Schaden-
Netzwerk

Live-
dashboards

Selfservice
Web APP

Zahlungs-
system

Realtime
Controlling

1st & 2nd Level
Support

Optionale Module aus dem
Assekuradeurs Modell

BiPRO

Cloud

Hohe
Automatisierung

KI-Anwendungen

Docken Sie sich **simpel per APIs** an eine **regulatorisch einwandfreie**, im **Live-Betrieb befindliche Lösung** an, die auch alle **notwendigen Umsysteme** bereits **inkludiert** hat, wenn gewünscht. Ebenso möglich ist die **Nutzung** ihrer **eigenen Umsysteme**. Unsere Lösungen sind **BiPRO normiert** und seit Jahren **markterprobt**. **Umgehen** sie hohe **Initialisierungskosten**, langjährige **Implementierungen** und **horrende Migrationskosten**.

Die größte Stärke der Neodigital Insurance Factory entfaltet sich in der Nutzung der **E2E-Plattformlösung**.

DIE NEODIGITAL WIRD DURCH STARKE STRATEGISCHE PARTNER UND FINANZINVESTOREN UNTERSTÜTZT

Unsere Investoren



Wir schätzen es, wichtige strategische Kooperationen mit einer Finanzbeteiligung zu untermauern und haben dies mit ALTE OLDENBURGER und HUK-COBURG bereits erfolgreich umgesetzt.

Partner auf Augenhöhe



Die Erfahrungen, die wir mit Neodigital in unserer Zusammenarbeit rund um unsere digitalen Versicherungsprodukte unter der Marke AO NOW gemacht haben, sind durchweg positiv. Die schnelle und unkomplizierte Abwicklung von Prozessen durch die White-Label-Lösung von Neodigital hat schon viele Kunden überzeugt und auch unsere Vertriebspartner profitieren von den voll-digitalen Prozessen“, so Manfred Schnieders, ehemaliger Vorstandsvorsitzender Alte Oldenburger.



“Für die HUK-COBURG ist Neodigital der ideale Partner, um gemeinsam die Neodigital Autoversicherung zu etablieren und spartenübergreifende digitale Kfz-Versicherungslösungen anzubieten. Das White-Label-Angebot steht damit zum Beispiel auch kleineren oder mittleren Versicherern offen, die das Segment der Autoversicherung nicht mehr selbst entwickeln wollen. Die digitale Kompetenz von Neodigital fließt in die Neodigital Autoversicherung ein und ermöglicht es, Angebote schnell und flexibel anzupassen. Hinzu kommt die langjährige Expertise, die hohe Preis- und Servicequalität der HUK-COBURG“, berichtet Markus Imle, Leiter der Neuen Geschäftsfelder bei der HUK-COBURG.



“Die Versicherungsbranche steht vor dem größten Umbruch ihrer Geschichte - [...] Wir sind mit ALSTIN Capital dabei, wenn Neodigital der Versicherungsbranche einen Digitalisierungsschub gibt“, erklärt Carsten Maschmeyer, Geschäftsführender Gesellschafter von ALSTIN Capital.

THANK YOU

Ihr Ansprechpartner

Stephen Voss
CEO

